

# VENDEUR EN ANIMALERIE



**DURÉE** : 6 mois

**Formateur** : DR MARC VIDON  
Docteur Vétérinaire

**Évaluation**

1 devoir final de 30 pages  
à effectuer à la fin du module  
(moyenne à 10/20)

**Validation**

Attestation d'étude



Ce module vous propose d'acquérir des connaissances et compétences pour la vente dans une animalerie. Le champ d'action comprend la vente aussi bien d'animaux de compagnie que d'accessoires (cages, laisses, jouets, pierres pour aquarium...) ou de nourriture animale, que les techniques de vent, l'animation des rayons..

Ce module intéressera les personnes qui cherche à se former à la vente dans une animalerie.

## RÉSUMÉ DU PROGRAMME

### MODULE : VENDEUR EN ANIMALERIE

#### TARIFS

**MODULE  
PAR CORRESPONDANCE** : 594 €

Envoi gratuit pour la France  
Envoi en Europe & DOM TOM : + 10 €  
Envoi hors Europe : + 15 €

#### MODALITÉS DE RÈGLEMENT

- par carte bancaire sur [www.cerfpa.com](http://www.cerfpa.com)
- par chèques
- par virement

PAIEMENT EN 6 FOIS : 6 chèques X 99 €

PAIEMENT EN 2 FOIS :

(30% à la commande : 178,20 €  
solde 70% le mois suivant : 415,80 €)

Entretien des animaux  
Notions générales d'hygiène - Habitat et alimentation - Manipulation et contention des animaux  
Chiens, chats - Petits mammifères  
Les oiseaux  
Les psittacidés - Les canaris - Les petits oiseaux exotiques - Les columbidés...  
Les reptiles  
Les ophidiens - Les suriens (lézards, iguanes...) - Les chelonines (tortues...)  
Les amphibiens - Les poissons et invertébrés aquatiques  
Habitat et biologie - Principaux paramètres de l'eau  
Poissons d'eau douce, d'eau de mer, de bassin, crustacés, escargots, anémones de mer et coraux  
Plantes d'aquarium - Alimentation et différents types d'aliments  
Les insectes  
Les phasmes - Les mantes  
Notions médicales en animalerie  
Les zoonoses - Les soins hygiéniques et médicaux - Dominantes pathologiques  
Gestion des stocks et des rayons - Contrôle de la réception - Mise en rayon  
Techniques de vente - Animation des rayons - De l'accueil à la vente  
La détermination des besoins du client - Les différents types de vente...  
Le certificat de capacité - Obtention du certificat  
La législation - Les règlements européens, documents obligatoires...  
Les chiens de première et de deuxième catégorie...