

# COACH PNL NIVEAU II

## CONTENU - Durée approximative : 12 mois

**Prérequis :** Titulaire du Certificat de COACH en PNL I

- 1 module par correspondance
- Auto-évaluation : QCM en ligne
- 3 stages de 5 jours en **VISIO** (90 h)
- 3 Webinaires gratuits de 2 h  
(1 après chaque stage)

*Il est nécessaire d'avoir commencé le module pour s'inscrire aux stages*

## MÉTHODES D'ÉVALUATION *moyenne 10/20*

- 1 devoir final de 30 pages
- Rédaction d'un mémoire de 30 pages en fin de formation

## VALIDATION

CERTIFICAT EUROPÉEN DE COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES DE COACH PNL NIVEAU II  
agrée par la Fédération Européenne Des Écoles 

## TARIFS

### • LE MODULE PAR CORRESPONDANCE : 594 €

Envoi gratuit pour la France  
Envoi en Europe & DOM TOM : + 10 €  
Envoi hors Europe : + 15 €

### MODALITÉS DE RÈGLEMENT

- par carte bancaire sur [www.cerfpa.com](http://www.cerfpa.com)
- par chèques • par virement au comptant

### PAIEMENT COMPTANT

PAIEMENT EN 6 FOIS : 6 chèques X 99 €

### PAIEMENT EN 2 FOIS :

(30% à la commande : 178,20 €  
solde 70% le mois suivant : 415,80 €)

### • LES 3 STAGES EN VISIO : 2 030 €

#### PAIEMENT COMPTANT

PAIEMENT EN 10 FOIS : 203 € X 10 mois

## EN OPTION

### • 1 STAGE EN PRÉSENTIEL AU CERFPA DE 2 JOURS (week-end) : 240 €

#### «Révision & supervision»

(hébergement en sus pour le présentiel)

### • 1 STAGE D'UN JOUR EN VISIO : 120 €

#### «Réussir votre création d'entreprise»

(voir page 83)

PAIEMENT EN 2 FOIS POSSIBLE  
POUR CHAQUE STAGE EN OPTION



**LE CERFPA, Première école à être reconnue par la Fédération Européenne Des Écoles (FEDE) pour préparer le Certificat Européen de Compétences Professionnelles de COACH PNL Niveau II**

## VISEZ ET MODÉLISEZ L'EXCELLENCE !

Devenir Coach PNL Niveau II, c'est devenir un acteur du changement des individus et des organisations, et nécessite de passer à un niveau de compréhension supérieure de l'approche PNL.

Le Coach PNL II aide les personnes à développer des comportements de réussite en leur apprenant à mobiliser leurs ressources et à utiliser leurs sens.

Il les aide aussi à comprendre leurs motivations, à se fixer des objectifs en conséquence et leur propose les outils nécessaires pour les atteindre.

## VOTRE NOUVELLE VIE PROFESSIONNELLE !

La formation de Coach PNL II est nécessaire pour ceux qui veulent exercer comme professionnel en PNL et à tous ceux qui souhaitent ouvrir un cabinet libéral.

Elle s'adresse aussi à ceux qui cherchent à optimiser leur activité professionnelle : relation d'aide, vente, négociation, coaching, formation, management...

En tant que salarié ou vacataire, vous avez la possibilité d'accompagner en coaching des équipes au sein d'une entreprise ou d'une institution : managers, formateurs, enseignants, professionnels de santé....

Si vous vous destinez à l'enseignement de la PNL, vous interviendrez dans des écoles ou centres de formation le plus souvent en tant que vacataire.

## MODULE PAR CORRESPONDANCE

**Module : L'Hypnose Ericksonienne** - 1 devoir final de 30 pages

Formateur : Claude Baumel

- L'Hypnose Ericksonienne • L'histoire de Milton Erickson
- La transe hypnotique
- Des résultats scientifiques homologues
- Prendre en charge son mécanisme d'auto-guérison
- Qu'est-ce que l'hypnose
- Rôle du praticien en hypnose
- Accompagner les patients • La séance
- Différentes techniques en hypnose
- Les indications de l'hypnose
- Origine de l'hypnose
- Franz Anton Mesmer
- Techniques utilisées
- Les passes • Les méthodes collectives
- La crise magnétique • Le somnambulisme
- Evolution de la théorie
- Charcot et l'école de la salpêtrière
- L'état hypnotique • L'état léthargique • La catalepsie
- L'état somnambulique
- Le petit hypnotisme
- L'hypnose et Freud
- Option d'inconscient • Des forces d'auto guérison
- Comment Freud découvre l'inconscient
- Approche jungienne de l'inconscient
- L'inconscient collectif
- Principaux archétypes
- L'hypnose et la psychanalyse après Freud
- L'empathie
- James Braid
- La créativité en thérapie et de l'hypnose
- L'hypnose ericksonienne
- La relation thérapeutique en hypnose éricksonienne
- Le milton modèle ou le langage du changement
- Utiliser la métaphore
- Les métaphores de changement • Encourager une rechute
- Favoriser une action en s'y opposant
- Insister sur ce qui est positif • Amplifier une déviation
- Hypnose et inconscient
- L'interaction hypnotiseur / hypnotisé
- Congruence-incongruence
- Les suggestions indirectes
- Déroulement de la transe hypnotique
- Les différentes formes de la synchronisation
- L'auto-hypnose • Auto-suggestion & phobies
- Les mécanismes de la peur...

**MODULES À LA CARTE EN OPTION** : (détail page 38)  
THÉRAPIE, PHYSIQUE QUANTIQUE & NEUROSCIENCES  
HYPNOSE ÉRICKSONIENNE

**3 STAGES EN VISIO DE 9H À 17H** à effectuer dans l'ordre  
+ 3 webinaires gratuits de 2 h (1 après chaque stage)

### STAGE 1 - VISION GLOBALE & ESPRIT SYSTÉMIQUE

Formateur : Patrick Salburgo

**Du 4 au 8 juin 2022**

La schismogénèse - Les axiomes de la nouvelle communication  
Les tris de perceptions et les tris primaires Les moteurs de l'action  
La description du cerveau de Mc Lean et ses applications  
La théorie de Kahn - La hiérarchie des critères et des valeurs  
Le sens de la quête personnelle - Les inférences  
La loi d'Ashby qui permet d'être « un excellent Maître Praticien »  
Les différentes catégories de perception  
Retour sur les niveaux logiques pour déceler où se situe la difficulté  
Synergie de l'objectif - Rencontrer sa Métaphore Fondamentale  
La formule du changement et la théorie de Bateson sur le changement  
Les empreintes - La technique du changement de l'expérience  
d'empreinte ou le remodelage d'une empreinte négative  
Le Ré-Imprinting - L'apport des règles dans la carte du monde Penser  
la relation en interne et en externe

### STAGE 2 - MISE EN PRATIQUE DE LA MODÉLISATION

Formateur : Patrick Salburgo

**Du 2 au 6 juillet 2022**

Les réactifs et les proactifs - La fenêtre de Johari  
La reprogrammation par le pouvoir des questions  
Le triangle dramatique de Karpman - Le Design Human Regeneering  
L'atteinte de l'objectif optimisé par le DHE - Le « Carré Magique »  
Les positions perceptuelles variées - Le Méta Miroir et ses applications  
L'atteinte de l'objectif par le SCORE - L'attitude négociatrice  
systémique avec l'apprentissage d'un outil de pré-négociation  
Le Core-Transformation ou la transformation par le centre  
La synergie des parties avec les niveaux logiques  
La généralisation du changement avec la ligne de temps  
La pyramide de Maslow - L'art de la modélisation  
La stratégie d'excellence ou « Stratex » - Le colimaçon de la  
modélisation - Trouver la différence qui fait la différence et comment  
le système fonctionne - Transfert de compétences de l'animateur aux  
stagiaires par l'évaluation finale

### STAGE 3 - L'ACCOMPAGNEMENT AU CHANGEMENT

Formatrice : Mélody Lannoy

**Du 6 au 10 août 2022**

Les étapes de l'accompagnement - La gestion du changement  
La résistance au changement - Les facteurs de motivation  
Les valeurs - Identifier ses priorités - Apprendre à fixer des objectifs  
concrets, motivants et atteignables - La dimension émotionnelle du  
changement - Diagnostic des blocages et résistances  
Identifier les croyances : ancrages et ressources  
Travail sur la confiance en soi/estime de soi  
L'éveil et la réussite du coach : missions, cohérence et stratégie de  
démarrage

### EN OPTION

**STAGE 2 JOURS  
EN PRÉSENTIEL**

**10 et 11 septembre 2022**

**Révision, supervision**

Animé par Patrick Salburgo

**STAGE 1 JOUR EN VISIO**

**« Réussir votre création  
d'entreprise »**

**26 novembre 2021**

Animé par le Cabinet Expert  
Comptable BACC35