

CONTENU - Durée approximative : 12 mois

NOMBRE D'HEURES : 264

- 1 module par correspondance
- Auto-évaluation : QCM en ligne
- 3 stages de 5 jours en **VISIO** (90 h)

Il est nécessaire d'avoir commencé le module pour s'inscrire aux stages

MÉTHODES D'ÉVALUATION moyenne 10/20

- 1 devoir final de 30 pages

VALIDATION

CERTIFICAT DE **PRATICIEN CERTIFIÉ EN PNL**

TARIFS

• **LE MODULE PAR CORRESPONDANCE : 594 €**

Envoi gratuit pour la France
Envoi hors France : + 15 €

MODALITÉS DE RÈGLEMENT

- par carte bancaire sur www.cerfpa.com
- par chèques • par virement

PAIEMENT EN 6 FOIS : 6 chèques X 99 €

PAIEMENT EN 2 FOIS :

(30% à la commande : 178,20 €
solde 70% le mois suivant : 415,80 €)

• **LES 3 STAGES au CERFPA : 1 590 €**

PAIEMENT EN 10 FOIS : 159 € X 10 mois

EN OPTION

• **1 STAGE EN PRÉSENTIEL AU CERFPA DE 2 JOURS (week-end) : 280 €**

22 & 23 Février 2025

Pratique & supervision

(hébergement en sus pour le présentiel)

• **1 STAGE D'UN JOUR EN VISIO : 120 €**

«Réussir votre création d'entreprise» (p. 77)

Judi 28 novembre 2024

Avec le Cabinet Expert Comptable BACC35

PAIEMENT EN 2 FOIS POSSIBLE



DÉVELOPPEZ DES COMPORTEMENTS DE RÉUSSITE GRÂCE À LA PNL !

Championne de la communication et thérapie brève, la PNL nous aide à développer des comportements de réussite en nous apprenant à mobiliser nos ressources et à utiliser tous nos sens. Elle décrit comment les échanges entre la pensée (Neuro) et le langage (Linguistique) assurent le fonctionnement de nos comportements (Programmation) et les résultats obtenus. Elle nous permet ainsi une compréhension des processus de la communication, des relations et des mécanismes des comportements humains.

Elle s'intéresse bien plus au «comment» de nos comportements qu'au «pourquoi», et s'appuie sur l'observation du réel à un moment donné. Elle est résolument tournée vers l'action et sur le «comment faire». Elle vise à proposer des changements de comportements et de croyances, à développer des compétences, des talents et permettre de programmer et reproduire ses propres modèles de réussite.

En devenant Praticien PNL, vous allez mettre en évidence les forces et les ressources de la personne et l'aider à surpasser ses résistances, la guider et l'accompagner vers de nouvelles stratégies de pensées et d'actions afin qu'elle atteigne ses objectifs.

DES CLÉS POUR RÉUSSIR !

La PNL est une puissante méthode d'observation, d'analyse et de reproduction de comportements d'excellence ayant l'avantage d'être largement applicable dans des nombreux domaines, allant de l'éducation, la relation d'aide, le monde de la santé, de l'entreprise, la communication, la politique ou bien encore le secteur de la vente.

Elle offre une valeur ajoutée à toute profession et peut en devenir une à part entière.

Sur le territoire français, L'Etat ne demande pas de diplôme pour s'installer avec le titre de Praticien en PNL. Cependant, pour justifier d'une assurance professionnelle RC Pro (obligatoire) et pour s'inscrire à l'URSSAF ou au RSI, ces organismes demandent de justifier d'un certificat de formation, délivré de préférence par des établissements immatriculés aux ministères officiels (Éducation Nationale, Académie du Rectorat...) tel que le CERFPA.



Formation disponible en e-learning
www.e-learning-formation.com

1 MODULE PAR CORRESPONDANCE

Module : PNL & Communication

1 devoir final de 30 pages

L'école de Palo Alto
La logique de la communication
Définition de la PNL
Les étapes de l'apprentissage
Les quatre modèles
Les présupposés de la PNL
Le modèle du monde
Niveaux logiques
Les outils de base de la PNL
La reformulation
Les interrupteurs de schéma
L'acuité sensorielle
Le VAKOG
Le calibrage
Les prédicats
Le chevauchement des registres
La détermination des objectifs
Grille recueil d'informations
Les conditions de bonne formulation d'un objectif
La flexibilité
La congruence
Le méta-modèle
Le modèle de Milton
L'ancrage
Ancrage d'un état de ressource positive
Ancrage d'attention externe
Les méta-programmes
Le changement
Les croyances
Les stratégies
Les recadrages
Les sous-modalités

MODULES À LA CARTE EN OPTION : (détail pages 32-33)
THÉRAPIE, PHYSIQUE QUANTIQUE & NEUROSCIENCES
HYPNOSE ÉRICKSONIENNE

3 STAGES EN VISIO de 9h à 17h

À effectuer dans l'ordre

STAGE 1 - LES OUTILS DE BASE DE LA COMMUNICATION PNL

Formateur : Slavko Banjavic

Du 9 au 13 novembre 2024

Les mécanismes de la communication
Les perceptions (VAKOG) Développer votre acuité sensorielle
Le cerveau et la mémoire
Les émotions : comment gérer ses émotions
Qu'est-ce que la PNL?
La réalité et la carte du monde
L'expérience et les filtres
Le rapport : la synchronisation et la reformulation
L'association/dissociation
L'ancrage
L'objectif : mise en place d'un objectif
Les niveaux logiques - Le langage et sa structure
Le système d'ordre interne

STAGE 2 - RÉOLUTION DES CONFLITS

Formateur : Slavko Banjavic

Du 14 au 18 décembre 2024

Le méta modèle
Le Milton model
Les recadrages (Sens et Contexte)
La négociation
La fenêtre de Johari
Technique de résolution des conflits
Congruence et incongruence
Les polarité et résolutions
Les comportements - Les méta programmes
Les stratégies mentales

STAGE 3 - LE PRATICIEN PNL

Formateur : Slavko Banjavic

Du 18 au 22 janvier 2025

Les sous modalités - Comprendre la confusion
Les croyances et les valeurs
La ligne du temps
Les changements d'histoire
Phobies et traumatismes
La métaphore isomorphique et ericksonienne
Les techniques du changement et de l'acceptation
Le quoi faire quand - Le diagnostique
Comprendre et gérer la colère et le stress
Évaluation finale : transfert de compétences

EN OPTION

STAGE 2 JOURS EN PRÉSENTIEL au CERFPA de 9h à 17h

Pratique & supervision animé par Slavko Banjavic

Samedi 22 & Dimanche 23 Février 2025