



DURÉE : 6 mois

Formateur :

PATRICK SALBURGO

Coach

Praticien et Maître Praticien en PNL

Maître Praticien en Hypnose

Ericksonienne

Auto-évaluation : QCM en ligne

Méthode d'évaluation

1 devoir final de 30 pages
à effectuer à la fin du module
(moyenne à 10/20)

Validation

Attestation d'étude

TARIFS

MODULE

PAR CORRESPONDANCE : 594 €

Envoi gratuit pour la France

Envoi en Europe & DOM TOM : + 10 €

Envoi hors Europe : + 15 €

MODALITÉS DE RÈGLEMENT

- par carte bancaire sur www.cerfpa.com
- par chèques
- par virement

PAIEMENT COMPTANT

PAIEMENT EN 6 FOIS : 6 chèques X 99 €

PAIEMENT EN 2 FOIS :

(30% à la commande : 178,20 €

solde 70% le mois suivant : 415,80 €)



Ce module de PNL (Programmation Neuro Linguistique) et de Communication va vous donner des outils pour atteindre vos objectifs et modifier des comportements non adaptés.

La PNL va vous apprendre à utiliser votre potentiel pour gérer les tensions et les conflits, développer l'art de communiquer, comprendre comment se fixer des objectifs et pouvoir les atteindre, écouter et être écouté, comprendre et se faire comprendre, créer et maintenir des conditions relationnelles de confiance et de respect..Ce sera l'occasion pour vous d'appliquer les premiers outils de PNL et de connaître leurs champs d'application comme changer, choisir ses émotions, diriger et se diriger, se connaître, apprendre, négocier, communiquer, découvrir la communication non verbale...

RÉSUMÉ DU PROGRAMME

MODULE : PNL & COMMUNICATION

La communication - L'école de Palo Alto ou l'école de la nouvelle communication

La logique de la communication - Les méthodes pratiques pour apprendre à communiquer

La programmation neuro linguistique - Les étapes de l'apprentissage

Les racines épistémologiques de la PNL - Les origines de la PNL

Le champ de la programmation - Les quatre modèles - La structure

Les présupposés de la PNL - Le modèle du monde - Niveaux logiques

La différence entre les deux hémisphères du cerveau - L'expérience de la réalité

Les excellents communicants - Les outils de base de la PNL

Le rapport - La reformulation - Les interrupteurs de schéma - L'acuité sensorielle

Le VAKOG - Le calibrage - Les clés d'accès oculaires - Les clés d'accès au corps

Les clés minimales - La distance - Les prédicats - Le chevauchement des registres

Conscient / inconscient - La mémoire - La détermination des objectifs

Grille Recueil d'Informations - Les Conditions de bonne Formulation d'un Objectif

La flexibilité - La Congruence - Les positions perceptuelles variées - Le langage

Le système de l'ordre interne - Le Meta modèle - Le modèle de Milton

L'ancrage - Ancrage d'un état de ressource positive - Ancrage d'attention externe

Les Méta-programmes - Le changement - Les croyances

Les stratégies - Installation d'une nouvelle stratégie

Les critères - Les recadrages - Les sous modalités

L'entretien en PNL - Ethique et deontologie

Communiquer autrement

La PNL aujourd'hui

Les auteurs et les perspectives