



**DURÉE** : 6 mois

**Formateur** :  
**Slavko Banjavic**  
 Maître Praticien en PNL  
 Hypnothérapeute

**Auto-évaluation** : QCM en ligne

**Méthode d'évaluation**  
 1 devoir final de 30 pages  
 à effectuer à la fin du module  
 (moyenne à 10/20)

**Validation**  
 Attestation d'étude



Ce module de PNL (Programmation Neuro Linguistique) et de Communication va vous donner des outils pour atteindre vos objectifs et modifier des comportements non adaptés. La PNL va vous apprendre à utiliser votre potentiel pour gérer les tensions et les conflits, développer l'art de communiquer, comprendre comment se fixer des objectifs et pouvoir les atteindre, écouter et être écouté, comprendre et se faire comprendre, créer et maintenir des conditions relationnelles de confiance et de respect..Ce sera l'occasion pour vous d'appliquer les premiers outils de PNL et de connaître leurs champs d'application comme changer, choisir ses émotions, diriger et se diriger, se connaître, apprendre, négocier, communiquer, découvrir la communication non verbale...

## RÉSUMÉ DU PROGRAMME

### MODULE : PNL & COMMUNICATION

La communication - L'école de Palo Alto ou l'école de la nouvelle communication  
 La logique de la communication - Les méthodes pratiques pour apprendre à communiquer  
 La programmation neuro linguistique - Les étapes de l'apprentissage  
 Les racines épistémologiques de la PNL - Les origines de la PNL  
 Le champ de la programmation - Les quatre modèles - La structure  
 Les présupposés de la PNL - Le modèle du monde - Niveaux logiques  
 La différence entre les deux hémisphères du cerveau - L'expérience de la réalité  
 Les excellents communicants - Les outils de base de la PNL  
 Le rapport - La reformulation - Les interrupteurs de schéma - L'acuité sensorielle  
 Le VAKOG - Le calibrage - Les clés d'accès oculaires - Les clés d'accès au corps  
 Les clés minimales - La distance - Les prédicats - Le chevauchement des registres  
 Conscient / inconscient - La mémoire - La détermination des objectifs  
 Grille Recueil d'Informations - Les Conditions de bonne Formulation d'un Objectif  
 La flexibilité - La Congruence - Les positions perceptuelles variées - Le langage  
 Le système de l'ordre interne - Le Meta modèle - Le modèle de Milton  
 L'ancrage - Ancrage d'un état de ressource positive - Ancrage d'attention externe  
 Les Méta-programmes - Le changement - Les croyances  
 Les stratégies - Installation d'une nouvelle stratégie  
 Les critères - Les recadrages - Les sous modalités  
 L'entretien en PNL - Ethique et deontologie  
 Communiquer autrement  
 La PNL aujourd'hui  
 Les auteurs et les perspectives

## TARIFS

### MODULE

**PAR CORRESPONDANCE** : 594 €

Envoi gratuit pour la France  
 Envoi hors France : + 15 €

### MODALITÉS DE RÈGLEMENT

- par carte bancaire sur [www.cerfpa.com](http://www.cerfpa.com)
- par chèques
- par virement

PAIEMENT EN 6 FOIS : 6 chèques X 99 €

PAIEMENT EN 2 FOIS :

(30% à la commande : 178,20 €

solde 70% le mois suivant : 415,80 €)