

PRATICIEN EN PNL

DUREE : 12 mois

1 module
par correspondance + 6 devoirs

4 stages de 5 jours au CERFPA
(120h)

Il est nécessaire d'avoir
commencé le module
pour s'inscrire aux stages

Évaluation

En continu, devoirs à effectuer
(moyenne fixée à 10/20)
+ Evaluation finale

Validation

CERTIFICAT DE PRATICIEN EN PNL

TARIFS

**MODULE
PAR CORRESPONDANCE** : 594 €

Envoi gratuit pour la France
Envoi en Europe & DOM TOM : + 10 €
Envoi hors Europe : + 15 €

MODALITÉS DE RÉGLEMENT

- par carte bancaire sur www.cerfpa.com
- par chèques
- par virement

PAIEMENT COMPTANT

PAIEMENT EN 6 FOIS : 6 chèques X 99 €

PAIEMENT EN 2 FOIS :
(30% à la commande : 178,20 €
solde 70% le mois suivant : 415,80 €)

LES 4 STAGES : 2 390 €

PAIEMENT COMPTANT

PAIEMENT EN 10 FOIS : 239 € X 10 mois
(hébergement en sus)



DÉVELOPPEZ DES COMPORTEMENTS DE RÉUSSITE GRÂCE À LA PNL !

Championne de la communication et thérapie brève, la PNL nous aide à développer des comportements de réussite en nous apprenant à mobiliser nos ressources et à utiliser tous nos sens. Véritable «boîte à outils», la programmation neuro-linguistique (PNL) est un ensemble de techniques de communication et de transformation de soi.

Elle s'intéresse bien plus au «comment» de nos comportements qu'au «pourquoi», et vise à apprendre à mieux communiquer, à proposer des changements de comportements et de croyances, à développer des compétences, des talents et permettre de programmer et reproduire ses propres modèles de réussite.

DES CLÉS POUR RÉUSSIR !

La PNL est une méthode puissante de la connaissance de soi d'une efficacité redoutable pour développer ses potentiels et ses ressources.

Elle aide à résoudre les situations conflictuelles, les troubles psychologiques et émotionnels, les échecs répétitifs, les addictions, le manque d'estime de soi, les phobies... et permet de reprogrammer les schémas mentaux en stratégies gagnantes.

Cette technique de communication s'applique dans beaucoup de domaines :
relation d'aide, santé, éducation, management, sport...

TRANSFORMEZ VOS RÊVES EN RÉALITÉ !

Soyez le changement que vous voulez voir dans le monde...et aider les personnes à développer des comportements de réussite !

Pour aller plus loin :

Devenez MAÎTRE-PRATICIEN PNL (page 16)

Formation validée par le Certificat Européen de Compétences Professionnelles
de Maître-Praticien en PNL accrédité par la Fédération Européenne des Ecoles
(FEDE)

MODULE PAR CORRESPONDANCE**Module : PNL & Communication - 6 devoirs**

Formateur : Patrick Salburgo

- L'école de Palo Alto
- La logique de la communication
- Définition de la PNL
- Les étapes de l'apprentissage
- Les quatre modèles • Les présupposés de la PNL
- Le modèle du monde • Niveaux logiques
- Les outils de base de la PNL
- La reformulation • Les interrupteurs de schéma
- L'acuité sensorielle • Le VAKOG • Le calibrage
- Les prédicats • Le chevauchement des registres
- La détermination des objectifs
- Grille recueil d'informations
- Les conditions de bonne formulation d'un objectif
- La flexibilité
- La congruence • Le méta-modèle
- Le modèle de Milton
- L'ancrage
- Ancrage d'un état de ressource positive • Ancrage d'attention externe
- Les méta-programmes
- Le changement
- Les croyances • Les stratégies
- Les recadrages • Les sous-modalités

4 STAGES PRATIQUES AU CERFPA DE 9H À 17H*à effectuer dans l'ordre***STAGE 1 - COMMUNIQUER EFFICACEMENT ET AUTREMENT**

Formateur : Patrick Salburgo

Du 30 novembre au 4 décembre 2019

Les présupposés
 L'expérience de la réalité
 Le modèle du monde
 L'apprentissage
 La mémoire
 Les compétences du communicant
 La synchronisation
 Le feed-back
 Le rapport
 La reformulation
 Développer votre acuité sensorielle VAKOG
 Les clés d'accès au corps et oculaires
 Les prédicats de la PNL
 La stratégie de l'objectif
 La détermination de l'objectif
 L'association/dissociation

STAGE 2 - PNL ET RESOLUTION DES CONFLITS

Formateur : Patrick Salburgo

Du 4 au 8 janvier 2020

Les techniques de l'ancrage
 Le langage analogique et digital
 Le langage et sa structure
 Le système d'ordre interne
 Les filtres
 Le méta-Modèle
 Les malformations sémantiques
 Le Milton Model
 Les recadrages
 La négociation entre parties
 La technique de résolution des conflits

STAGE 3 - LES STRATEGIES D'EXCELLENCE

Formateur : Patrick Salburgo

Du 15 au 19 février 2020

Congruence et incongruence
 Les polarités et résolutions
 Mise en place d'un nouveau comportement
 Les stratégies mentales
 Les méta-programmes
 Le décodage de stratégie
 Les stratégies de décision
 La pensée stratégique
 Les sous-modalités de l'expérience
 Les croyances et les valeurs
 Changement et évolution d'une croyance limitante

STAGE 4 - LE PRATICIEN EN PNL

Formateur : Patrick Salburgo

Du 14 au 18 mars 2020

Comprendre la confusion
 La ligne du temps
 Le changement d'histoire
 Phobies et traumatismes
 Les métaphores isomorphiques et ericksoniennes
 La roue de la santé et les ancrages spéciaux
 La technique du sandwich
 Le quoi faire quand
 L'évaluation finale ou le transfert de compétences