

# Praticien en PNL

**DUREE** : 12 mois

1 module  
par correspondance + 6 devoirs

4 stages de 5 jours au CERFPA  
(120h)

9 ateliers de 2 heures :  
1 lundi par mois  
de 20h15 à 22h15

Il est nécessaire d'avoir  
commencé le module  
pour s'inscrire aux stages

## Évaluation

En continu, devoirs à effectuer  
(moyenne fixée à 10/20)  
+ Evaluation finale

## Validation

CERTIFICAT DE PRATICIEN EN PNL

## TARIFS

**MODULE  
PAR CORRESPONDANCE** : 594 €  
Envoi en Europe & DOM TOM : + 10 €  
Envoi hors Europe : + 15 €

Paiement

- carte bancaire sur [www.cerfpa.com](http://www.cerfpa.com)
- en 2 fois par chèques  
(30% à la commande 178,20 €  
+ solde 415,80 € le mois suivant)
- en 6 fois par chèques : 6 chèques X 99 €
- au comptant

**LES 4 STAGES + 9 ateliers de 2 h**  
2 388 €

- au comptant
- ou en 12 fois sans frais  
soit 199 € X 12 mois  
(hébergement en sus)



## Développez des comportements de réussite grâce à la PNL !

Championne de la communication et thérapie brève, la PNL nous aide à développer des comportements de réussite en nous apprenant à mobiliser nos ressources et à utiliser tous nos sens. Véritable «boîte à outils», la programmation neuro-linguistique (PNL) est un ensemble de techniques de communication et de transformation de soi.

Elle s'intéresse bien plus au «comment» de nos comportements qu'au «pourquoi», et vise à apprendre à mieux communiquer, à proposer des changements de comportements et de croyances, à développer des compétences, des talents et permettre de programmer et reproduire ses propres modèles de réussite.

## Des clés pour réussir !

La PNL est une méthode puissante de la connaissance de soi d'une efficacité redoutable pour développer ses potentiels et ses ressources.  
Elle aide à résoudre les situations conflictuelles, les troubles psychologiques et émotionnels, les échecs répétitifs, les addictions, le manque d'estime de soi, les phobies... et permet de reprogrammer les schémas mentaux en stratégies gagnantes.  
Cette technique de communication s'applique dans beaucoup de domaines : relation d'aide, santé, éducation, management, sport...

## Transformez vos rêves en réalité !

Soyez le changement que vous voulez voir dans le monde...et aider les personnes à développer des comportements de réussite !

**Pour aller plus loin :**

**Devenez MAITRE-PRATICIEN PNL (page 18)**

Formation validée par le Certificat Européen de Compétences Professionnelles  
de Maître-Praticien en PNL accrédité par la Fédération Européenne des Ecoles  
(FEDE)

## MODULE PAR CORRESPONDANCE

### Module : PNL & Communication - 6 devoirs

Formateur : Patrick Salburgo

- L'école de Palo Alto
- La logique de la communication
- Définition de la PNL
- Les étapes de l'apprentissage
- Les quatre modèles • Les présupposés de la PNL
- Le modèle du monde • Niveaux logiques
- Les outils de base de la PNL
- La reformulation • Les interrupteurs de schéma
- L'acuité sensorielle • Le VAKOG • Le calibrage
- Les prédicats • Le chevauchement des registres
- La détermination des objectifs
- Grille recueil d'informations
- Les conditions de bonne formulation d'un objectif
- La flexibilité
- La congruence • Le méta-modèle
- Le modèle de Milton
- L'ancrage
- Ancrage d'un état de ressource positive • Ancrage d'attention externe
- Les méta-programmes
- Le changement
- Les croyances • Les stratégies
- Les recadrages • Les sous-modalités

### 4 STAGES PRATIQUES AU CERFPA DE 9H À 17H à effectuer dans l'ordre

#### STAGE 1 - COMMUNIQUER EFFICACEMENT ET AUTREMENT

Formateur : Patrick Salburgo

**Du 8 au 12 décembre 2018**

Les présupposés  
L'expérience de la réalité  
Le modèle du monde  
L'apprentissage  
La mémoire  
Les compétences du communicant  
La synchronisation  
Le feed-back  
Le rapport  
La reformulation  
Développer votre acuité sensorielle VAKOG  
Les clés d'accès au corps et oculaires  
Les prédicats de la PNL  
La stratégie de l'objectif  
La détermination de l'objectif  
L'association/dissociation

#### STAGE 2 - PNL ET RESOLUTION DES CONFLITS

Formateur : Patrick Salburgo

**Du 12 au 16 janvier 2019**

Les techniques de l'ancrage  
Le langage analogique et digital  
Le langage et sa structure  
Le système d'ordre interne  
Les filtres  
Le méta-Modèle  
Les malformations sémantiques  
Le Milton Model  
Les recadrages  
La négociation entre parties  
La technique de résolution des conflits

#### STAGE 3 - LES STRATEGIES D'EXCELLENCE

Formateur : Patrick Salburgo

**Du 9 au 13 février 2019**

Congruence et incongruence  
Les polarités et résolutions  
Mise en place d'un nouveau comportement  
Les stratégies mentales  
Les méta-programmes  
Le décodage de stratégie  
Les stratégies de décision  
La pensée stratégique  
Les sous-modalités de l'expérience  
Les croyances et les valeurs  
Changement et évolution d'une croyance limitante

#### STAGE 4 - LE PRATICIEN EN PNL

Formateur : Patrick Salburgo

**Du 23 au 27 mars 2019**

Comprendre la confusion  
La ligne du temps  
Le changement d'histoire  
Phobies et traumatismes  
Les métaphores isomorphiques et ericksoniennes  
La roue de la santé et les ancrages spéciaux  
La technique du sandwich  
Le quoi faire quand  
L'évaluation finale ou le transfert de compétences